

EL LOBO DE WALL STREET – Jordan & Mark

JORDAN: No, gracias.

MESERO: Sr. Hanna, ¿Qué puedo ofrecerle?

MARK: Que hermoso día Hector, te voy a contar el plan de juego. Nos vas a traer dos Martinis. Ya sabes como me gustan, sin hielo. Exactamente siete minutos y medio después, nos vas a traer dos mas. Después dos mas cada cinco minutos hasta que alguno de nosotros se desmaye.

MESERO: Excelente estrategia.

JORDAN: Yo con agua estoy bien, gracias.

MARK: Es su primer día en Wall Street, dale un tiempo. Gracias.

JORDAN: ¿Podes drogarte durante el día y seguir trabajando?

MARK: ¿Cómo mierda quieres que trabaje si no es así? Cocaína y prostitutas, querido.

JORDAN: Claro. Dejame decirte que estoy muy emocionado por ser parte de su firma. Los clientes que tiene son-

MARK: A la mierda como los clientes. Tu única responsabilidad es poner carne sobre la mesa. ¿Tenes novia?

JORDAN: Estoy casado. Tengo una esposa, Teresa. Es peluquera.

MARK: Felicidades.

JORDAN: Gracias.

MARK: Pensa en Teresa. ¿Cómo es el juego? Mover la plata del bolsillo de tu cliente a tu bolsillo.

JORDAN: Claro, pero si podes hacer que el cliente tambien gane plata es beneficioso para todos, ¿No?

MARK: No. Regla numero uno de Wall Street: Nadie, no me importa si sos Jimmy Buffet, nadie sabe si las acciones van a subir, bajar, de lado a lado o en putos círculos. Menos que menos, nosotros los corredores. Es todo un fugazi. ¿Sabes que significa eso?

JORDAN: Fugazi quiere decir falso.

MARK: Fugazi, fugozi, fuzozi, es... polvo de hadas, no existe. No tiene importancia, no tiene materia. No esta en la tabla periódica, no es real. ¿Me seguís? No creamos nada, no construimos nada.

JORDAN: No.

MARK: Pensa, tenes un cliente que compra acciones a \$8 y ahora valen \$16, por lo que ahora esta increiblemnte feliz, quiere cobrar, llevarse la plata e irse a su casa; no dejás que haga eso.

JORDAN: Ok.

MARK: Porque eso lo haría real.

JORDAN: Claro.

MARK: ¿Qué haces? Tenes otra idea brillante, una idea especial. Otra situación, otra acción. Que vuelva a invertir lo que gano y un poco más. Lo va a volver a hacer, porque están adictos. Esto lo repetís una y otra vez. Mientras, el cliente piensa que se esta volviendo millonario, que es

verdad, en papel. Pero vos y yo, los brokers nos llevamos la plata a casa, en efectivo. Por la comisión.

JORDAN: Claro. Que increíble. No te das una idea lo emocionado que estoy.

MARK: Haces bien. Hay dos claves para ser exitosos en esto. Numero uno, tenes que estar relajado, tranquilo.

JORDAN: Si...

MARK: ¿Te pajeas?

JORDAN: ¿Yo?

MARK: Si.

JORDAN: Si, si-

MARK: ¿Cuántas veces por semana?

JORDAN: No sé, 3 o 4 veces.

MARK: Esos números son de principiante. Personalmente, me pajeo al menos dos veces por día. La primera después de entrenar a la mañana y la otra después de almorzar.

JORDAN: ¿En serio?

MARK: Me dan ganas, pero no lo hago por eso. Lo hago porque lo necesito. Pensa que laburas con números todo el día; puntos decimales, frecuencias ajustadas- Números de mierda, se te acumulan en la espalda. Algunas personas terminan con jorobas. Tenes que ahorcar a la gallina para que la sangre fluya. Para que el ritmo siga debajo del cinturón.

JORDAN: Hecho.

MARK: Esto no es un consejo, es una receta. Creeme, si no lo haces, te vas a desestabilizar.
Implosionas.

JORDAN: No quiero implosionar.

MARK: No, no quieres eso.

JORDAN: Vine para quedarme.

MARK: Por eso, anda al baño y hazlo siempre que puedas. Cuando te vuelvas pro, vas a hacerlo pensando en plata. La segunda clave, esencial para el éxito. En este frasquito tengo un bebe hermoso llamado cocaína. Te va a dar ojos en la espalda. Y hace que muevas los dedos mas rápido. Y eso, es bueno para mí. Gracias. Revoluciones, ¿Captas?

JORDAN: Revoluciones.

MARK: Mantener al cliente en la montaña rusa, el juego no cierra, esta abierto 24/7 los 365 días del año. Cada década, cada siglo. Eso es todo, así es el juego. *(Empieza a golpearse el pecho y hacer una melodía)* Dale.

JORDAN lo copia.

MARK: Somos un común denominador. Seguí el ritmo.